

皆野長瀨ロータリークラブ

週報

◇例会日 第1・第3木曜日 12:30~13:30 第2・第4木曜日 18:30~19:30
 ◇例会場 長瀨レクリエーションホテル 養浩亭
 ◇事務所 〒369-1305 秩父郡長瀨町長瀨1446 養浩亭内
 Tel:0494-66-4134 / Fax:0494-66-4134
 e-mail:minanaga@chichibu.ne.jp
 ◇点 鐘 山田 利明会長
 ◇ソング 奉仕の理想



世界への
プレゼントになろう

第1332回例会 平成27年9月10日(木)

会長の時間

山田 利明

皆さん、こんばんは。今日は理事会でご苦勞様です。会長の時間という事で話をしなくてはいけませんが、今日の4時頃テレビを見ていましたら鬼怒川が決壊して洪水になっているという事で、何千棟が水に浸かっています。大変な損害です。大変な事です。天井川と言って、住んでいる所が川底が同じくらいで、堤防が上がっているような川です。住んでいる所の方が低いような、熊谷あたりもそうです。堤防が決壊すれば、上から水が来るのでたまったものではありません。そういう危険な所に住んでいます。私なんかは怖くてそういう所には住みません。自然の恐怖を知らないと言うか、仕方なしに住んでいるのかもしれない。それについて昔の人にはどういいう知恵があったかと言うと、都市は風水で出来ています。一番理想的な都市は京都です。災害がないような所に都市を造れば、794年に都が出来たので、もう1,200年です。京都にはすごい災害はありません。どうしてかと言うと、地理風水という考え方があります。太陽は東から出て南に行くと西に沈みます。それと反対方向の地形があるといいんです。南に太陽があるとすると北に高い山があって、東にも低い山があって、西にも低い山があって、真ん中が平らでと。南の方向にだんだん下がって行くと。雨が降ります。山があるので、水は山に染みこんで、真ん中に鴨川と桂川があって、低い方に流れます。京都はある程度傾斜があるので、そうすると水はおりて行きます。東の山は低いので日当たりが良くて、南には何もなく川が流れています。東から太陽が上がって、巽の方角から爽やかな風が吹いて来て、中が温かくなって、北の山が高いので北風が当たらないので、非常にいい地形です。そういう所に都を選んだと。山から来た水は山に染みこんで、良い物を含んで何十年か何百年かけて出てくると。それが平らな所の中心に出てきます。非常に気のある水と言います。そこに御所が出来ています。地図に当てはめてみると、まったくその通りになります。こういった条件で自分の家も作れば、あまり災害もありません。中心に宮、人間で言えば子宮です。朱雀おうじを南に行くので朱雀門と言います。朱雀



門は京都駅の方であったわけですが、東は青龍、東は龍が守り、水なので清水寺があります。嵐山の方に行くとお寺があります。45度の所を鬼門と言いますが、鬼門の所に京都は穴が開いています。三千院の方に向かって行く方向です。それではまずいという事で、鬼門を塞ぐために延暦寺を作りました。地形的にもお寺の配置にも気を遣っている地形を作った所の中央の天皇を住まわせていました。天皇は人間の元で神様で一番重要なので中央に住んでいます。こういう所に住めば今日のような災害はありません。自然に逆らって川が上にある所に住んでいると。仕方ないと言えば仕方ないのですが。地形を選んで都市を造っていったり、住む所も地理風水に従っていけば、中国4千年も前からこういう事を考えて都市を造ったり、建物を造ったりしています。昨年の広島の大災害もそうですが、災害が来るような所に住むから結局命まで落としてしまうと。この辺でも神社、お寺は地形的にいい所にあります。災害が起きたら神社やお寺に逃げろというのはかなり正解かもしれません。今の住宅は向きも適当だし、崖にも作るしという事ですが、命を優先した方がいいと思います。という事で、昔の人は非常に考えて建物を造っていたというお話をしました。

幹事報告

宮前 英雄

1. 地区事務所より
 - ①ロータリー財団月間卓話者派遣依頼申込書
 - ②ロータリー財団遺贈友の会について
 - ③奉仕部門合同セミナー参加お礼
2. ガバナーより葉書
3. バギオ基金よりバギオだより



【理事役員会報告】

プログラムについて

9月	3	木	通常例会	
	10	木	夜間通常例会	理事役員会
	17	木	通常例会	
	24	木	親睦夜間例会	KAN
10月	1	木	ガバナー補佐訪問	
	8	木	夜間通常例会	理事役員会
	11	日	龍勢まつり	
	22	木	ガバナー公式訪問	夜間
	29	木	休会	

いい話



高田 富康会員

私は日々営業をしておりますが、営業をするにあたって気をつけている事をお話させて頂きます。本を読んだりした事もありますので、それも踏まえて身だしなみのお話をさせて頂きます。まず髪ですが、もみあげは

短く切って、髪も短めの方が万人受けするかなという感じです。ワイシャツは9割がた白で、夜にパーティーとかがある時には、色物を身につける事はありますが、基本的には白です。始めて会うお客さんには必ず白です。特に法人ですと、社長も営業畑を経験して成功した人が社長になっているので、気持ちを汲んでもらえるので、派手な物を身につけると「こいつは」という事になりますし、お客さんの社長が歩んで来た事を私もやれば共感してもらえて契約がもらえるかなという事で、気を付けています。時計についてですが、良い悪いではなく、プレデンシャル生命で日本一になった人の言葉ですが、時計は黒革のベルトで文字盤は白が基本なので、ぜひそれを身につけたいなと思っています。服装はグレーとか紺が当たり前ですが、最近はやはり紺が良いかなと思っています。なぜ紺がいいかというと、小学生、中学生は紺の制服が定番なのでいいのかなと考えています。実はいろんな生命保険の女性の職員さんとも交流がありますが、成績のいい人は紺の上下を着ていて、スカートの丈も短すぎずという感じです。かなり短いスカート丈で営業している人もいますが、長続きしません。靴については営業マンは紐の靴を履いた方がいいという事が本に書いてありましたので、私も紐付きの靴を履いています。うちの事務所は靴を脱ぐ事務所です。必ず靴の紐をほどいて、最後に靴の紐を結んで帰る人がいました。なんでそうするのですかと聞いたところ、紐を結んでいる時間に何か言い忘れた事がないかなどと考える時間なんです。なるほどと思いました。私はお客さんの所を訪問する際に靴べらを持参しています。ボールペンについてもそこそこの物を持たないとという事で、高級な物ではありませんが、出しても恥ずかしくない物を持っています。先日営業の本を読んだら、私などの仕事もボールペンを出しますが、男性のお客さんもいますし、女性もいます。男性用、女性用の2本を持つといいとあったので、私も2本持っています。昨日東秩父に行って、夫婦の契約をもらう事が出来たのですが、やっぱり本に書いてある通りだなと思いました。若い人だったので、どう感じているかは別問題として自分でやったなという感じがしました。また日々、事故をしないように車に乗っていますが、仕事の時が主ですが、駐車場はなるべく遠い所に停めるようにしています。近い所に停める人はせっかちな人が多く、気がせ

いていますからトラブルが起きやすいです。時間もロスしたり、エネルギーも使うという事でもったいないと。なるべく遠きに置けば、歩く歩数が多くなりますので、健康にもいいと思います。あと細かい路地は通りません。事故を起こしやすいとおもいますので。また車のドアミラーは車を停めた時にはたたんでいます。見る人も人に迷惑を掛けないようにしているなと思うので、実践しています。私は日本生命さんにもお世話になっていきますので、1週間に1度朝礼に行きますが、狭い駐車場ですので、どうかたとミラーを見ますが、ちゃんとミラーをたたんでいる人は契約も取れている人が多いので差が出ているのかなと考えています。

最近驚いた事ですが、経費で落とす時に領収書をもらおうと思いますが、この辺では三越の外商部が深谷にあります。ハンカチとかを買って領収書をくださいと言って名刺を出すと、その通りに書いて略しません。接客もそうですが、その辺で違いが分かります。私も飲むのが好きなので、領収書をもらう時がありますが、その話をした時にママさんに共感してもらって、高田さんにいい事を教えて貰いましたと。お客さんに喜ばれているという事でした。もっとびっくりした事は、高田さんお領収書はもう用意してありますと。その一言でまた行きたくになりますよね。

言葉についてですが、先日山田さんから聞いた言葉に感動して最近使っているのですが「豊かな心はお金では買えない」という言葉です。この間1人で飲んでいたら熊谷で司法書士をやっている70才代の人でしたが、隣り合わせました。私がそれを言ったら、ご機嫌が良くなって2件目のお店までご馳走になってしまいました。ご馳走になったからという事ではなく、隣り合わせた人の気持ちが良くなったと。言葉を知っていると知っていないのでは損得ではありませんが、その場にいる人を喜ばせる事が出来るので、いい言葉を教えてもらったと思います。私の好きな言葉ですが、イエローハットの創業者が「心ある所に宝あり」と。日本生命さんに行った時にしゃべる事がありましたので、皆さん、心ある所に宝ありなので、心ある営業をすれば宝があるという事で、契約は1つではなく、奥さん、子供さんの契約とあるので生意気に話をしてきました。10年くらい前に私の履歴書という事でドトールコーヒの創業者ですが、お金の事ばかりで10年前には好きだったのですが、今はあまり好きではありませんが「働き1両、考え5両」という事が書いてありました。営業の人には1番向いているかなとも思っていて、普通に働けば1両稼げるけれど考えれば5両稼げるんだよという事で、現場で働いている人もあ1両ではなく2両、3両稼いで頂ければ給料も上がるだろうし、会社の経営も利益が出て法人税が払えて世の中が良くなるのではないかなと思っていて、その一言も好きな言葉です。

出席率 75.0%