

皆野・長瀨ロータリークラブ

週報

◇例会日 第1・第2木曜日 12:30~13:30 第3・第4木曜日のいずれか 18:30~19:30
 ◇例会場 長瀨レクリエーションホテル 養浩亭
 ◇事務所 〒369-1305 秩父郡長瀨町長瀨1446 養浩亭内
 Tel:0494-66-4134 / Fax:0494-66-4134 e-mail:minanaga@chichibu.ne.jp



IMAGINE ROTARY

イマジン
ロータリー

第1620回例会 令和5年6月1日(木)

【会長の時間】

敵 徳治

皆さん、こんにちは。私の年度も最後の月になりました。渋沢栄一さんの話は最後になります。



今日は武士道は即ち実業道なりという段落の更には抜粋を紹介致します。私は武士道という言葉自身を違う意味に若い頃は考えていました。武士道と渋沢さんが結びつかなかったのですが、逆に武士道ははそういう意味なのかと。言葉自身の再理解があったので、この段落を紹介致します。内容としては、実業道なりという事で、ロータリー精神と近いものがあると。武士道は実業と更にロータリー精神でもあると言ってもいいと思います。

武士道の真髄は正義、廉直、義侠、敢為、礼讓等の美風を加味したもので、一言にしてこれを武士道と唱えるけれども、その内容に至りては、なかなか複雑した道徳である。しかして余が甚だ遺憾に思うのは、この日本の精華たる武士道が、古来専ら士人社会のみに行なわれて、殖産功利に身を委ねたる商業者間に、その気風の甚だ乏しかった一事である。古の商工業者は、武士道に対する観念を著しく誤解し、正義、廉直、義侠、敢為、礼讓等のことを旨とせんには、商売は立ち行かぬものと考え、かの「武士は喰わねど高楊枝」というがごとき気風は、商工業者にとっての禁物であった。惟うにこれは、時勢のしからしめた所もあつたであらうけれども、士人に武士道が必要であつたごとき、商工業者もまたその道が無くては叶わぬことで、商工業者に道徳は要らぬなどとはとんでもない間違いであつたのである。

蓋し封建時代において、武士道と殖産功利の道と相背馳するがごとく解せられたのは、なおかの儒者が、仁と富とは並び行なわれざるものごとく、心得たと同一の誤謬であつて、両者ともに相背馳するものでないとの理由は、今日すでに世人の認容し了解された所であらうと思う。孔子のいわゆる「富と貴きとは、これ人の欲する所なり。その道をもってせずしてこれを得れば処らざるなり。貧と賤とは、これ人の悪む所なり。その道をもってせずして、これを得

るも去らざるなり」とは、これ誠に武士道の真髄たる正義、廉直、義侠等に適合するものではあるまいか。孔子の訓えにおいて、賢者が貧賤に処してその道を易えぬというのは、あたかも武士が戦場に臨んで、敵に後ろを見せざるの覚悟と相似たるもので、また、かのその道をもってするに非ざれば、仮令富貴を得ることがあつても、安んじてこれに処らぬというのは、これまた古武士がその道をもってせざれば、一毫も取らなかつた意気と、その軌を一にするものといつて宜しかろう。

およそ人として、その処世の本旨を忘れ、非道を行なつても、私利私欲を充たそうとすることがあつたり、あるいは権勢に媚び諂つてもその身の榮達を計らんと欲するは、これ実に人間行為の標準を無視したもので、かくのごときは決してその身、その地位を永遠に維持する所以の道では無いのである。苟も世に処し身を立てようと志すならば、その職業の何たるかを問わず、身分の如何を顧みず、始終自力を本位として、須臾も道に背かざることに意を専らにし、しかる後に自ら富み且つ榮ゆるの計を怠らざるこそ、真の人間の意義あり、価値ある生活といふことができよう。今や武士道は移してもつて、実業道とするがよい。日本人は飽くまで、大和魂の権化たる武士道をもって立たねばならぬ。

【幹事報告】

山田 利明



1. 地区事務所より
 - ①トルコ・シリア災害支援金 送金締め切りの案内
 - ②地区役員・委員の皆様へ

【理事役員会報告】

月	日	曜日	内容	出席者
6月	1	木	通常例会	理事役員会
	8	木	秩父RC合同例会	6 / 13へ振替
	15	木	休会	
	22	木	次年度打合せ例会	
	29	木	次年度引継例会(夜間)	養浩亭
7月	6	木	通常例会	理事役員会
	13	木	通常例会	
	20	木	親睦夜間例会	養浩亭
	27	木	休会	



四つのテスト

高田 富康会員

私はNHKの午後11時から午前5時までの番組で、朝4時からの「明日への言葉」という中で、昨日はジャパネットたかたの高田明さんの話がありました。

長崎のカメラ屋さんの次男で、テレビショッピングであそこまで伸びました。何で売れたかと言うと、商品説明の時に高めの声で話をした。その時に感じたのは、19,800円で良い商品ですよ。どうですかと機関銃のように言って、その後3から4秒沈黙をすると。その沈黙の間に、機関銃のように言った事を見ている人が反復して考えると。反復して良い商品だから買うと。

自分自身を考えてみると、私の営業に沈黙はあったか。多分なかったと思います。その沈黙がなかったからこのような数字でやっているのかなという気がします。

それでは4つのテストのご唱和お願い致します。

ニコニコボックス

♪配当金がありましたので。

高田 富康

合計 2,000 円

出席率

免除以外の 会員	出席免除 会員	出席	メイク	出席率
7	0	3	0	42.9%

今後の例会のあり方について 退会を防止するには？

意見として

※ここ何年かはコロナ禍という事もあり、毎回同じような例会を繰り返している。毎回同じという事では変化がないので、変化が必要なのではないか。

※例会に出席して、楽しくためになると思えるような例会づくりをしていかななくてはいけないのではないか。

